REPUBLIQUE DU CAMEROUN

Paix – Travail – Patrie

INSTITUT NATIONAL DE LA STATISTIQUE

Variable



REPUBLIC OF CAMEROON

 ${\it Peace-Work-Fatherland}$

NATIONAL INSTITUTE OF STATISTICS

Code

RECENSEMMENT DES OPERATEURS DE LA CULTURE DANS LE DEPARTEMENT DES BAMBOUTOS

STRICTEMENT CONFIDENTIEL

Au terme de la loi N° 91/023 du 16 décembre 1991 sur les Recensements et Enquêtes Statistiques

Libellé

SECTION 1 : RENSEIGNEMENTS GENERAUX SUR LA COLLECTE ET LA SAISIE

S1Q01	Arrondissement 1- Babadjou ; 2- B	atcham; 3- Galim; 4- Mbou	ıda	<u> </u>							
S1Q02	Groupement/Centre urbain										
S1Q03	Village/Quartier										
S1Q04	N° questionnaire										
S1Q05	Nom de l'enquêteur										
S1Q06	Nom du contrôleur/superviseur_										
S1Q07	Date de collecte (JJ/MM/AAAA)			_ / / 2 0 1 5							
S1Q08	Nom de l'agent de saisie										
S	ECTION 2 : IDENTIFICATIO		CTURE bellé								
S2Q01	Nom ou raison sociale de la structu		Delic								
S2Q02	Nom du promoteur/responsable de										
	Localisation de la structure (repère				-						
S2Q03					-						
S2Q04	A. Téléphone du promoteur ou de l	a structure	B. E-mail du pron	moteur ou de la structure							
32Q04	_ _ _ / _	_ _ _									
S2Q05	Dans quels types d'activités culture 01-Patrimoine(services des bibliothèques, (éditions, agences de presse);03-Arts 04- Architecture; 05-Spectacle vivant(pro de cinéma, vidéo, émission/diffusion radi service(location de vidéo cassette et disque	médiathèques, d'archiva visuels(arts plastique duction théâtrale, de con o et télé); 07-Publicité;	ge, des musées, monuments, s s, photographiques, créations cert, spectacle de danse); 06- <i>l</i> 08-Education/Formation(enseig	artistiques, Activités de de Audiovisuel/Multimédia(production gnements culturels) ; 09-Comm	esign); on films						
S2Q06	Votre structure: a) a-t-elle un n° du contribuable? 1.Oui 2.Non b) est-elle inscrite au registre du commerce? 1.Oui 2.Non c) a-t-elle une carte professionnelle? 1.Oui 2.Non e) tient-elle une comptabilité écrite? 1.Oui 2.Non										
S2Q07	Votre structure est-elle enregistrée	au niveau de la mair	ie? 1. Oui 2.Non								
S2Q08	Si non pourquoi (donnez au plus tro 1. Démarches trop compliquées ; 2. Trop 6. Ne veut pas collaborer avec l'Etat ; 7.	cher; 3. En cours d'inse	cription ; 4. Non obligatoire ; 5.	Ne sait pas s'il faut s'inscrire ;							
S2Q09	Quelle est la fonction principale de	votre structure ? 1=	Création, 2=production, 3=comn	nercialisation, 4=conservation							
S	ECTION 3 : CARACTERIST	IQUES DE LA ST	RUCTURE								
	écrire en détail le type de produit	Reportez le code correspondant à la question	S3Q03. Dans quel type of	le local (où) exercez-							
ien ou se	ervice) principalement fabriqué ou	S2Q05	vous votre activité ?								
endu par	votre structure?	ici 	Sans local professionnel: 01. Ambulant/nomade 02. Poste improvisé sur la voie pu	ıblique							

DECTION CHILD TEMPT	QUED DE EITOT	110010111	
S3Q01. Décrire en détail le type de produit (bien ou service) principalement fabriqué ou vendu par votre structure?	Reportez le code correspondant à la question S2Q05 ici (Code produit ici)	S3Q03. Dans quel type de local (où) exercezvous votre activité ? Sans local professionnel: 01. Ambulant/nomade 02. Poste improvisé sur la voie publique 03. Poste fixe sur la voie publique 04. Véhicule/moto/vélo/brouette/porte-tout 05. Domicile des clients 06. Dans votre domicile avec une installation particulière 07. Poste improvisé dans un marché 08. Autre (Précisez) Avec local professionnel: S3Q04b 10. Local fixe sur un marché public (boutique, comptoir)	
S3Q02. Exercez-vous d'autres activités dans la même structure ? 1. Oui 2. Non		11. Atelier/studio, boutique, restaurant, hôtel, salle spectacle 12. Hangar 13. Autre (Précisez)	

_																		
	S3Q04a. <u>Sans local</u> : F votre activité hors d'un							Q04c. Dans		_		s de :						
	vone activite HOIS U UII	i iocal	hi oigasioiille	ži :				Eau courante		1. Oui	 Non Non 							
	N'a pas trouvé de local dispo		atar un la di	assez		_		Electricité		1. Oui								
	2. N'a pas les moyens de louer ou d'acheter un local 3. Exerce son activité avec plus de facilité						-	Téléphone poi	rtable/fixe	1. Oui	2. Non							
	 N'en a pas besoin Autre (Précisez) 		S	3Q05a														
	S3Q04b. <u>Avec local</u> : I	Le loca	al ou le lieu o	ù					, ,				 					
	vous exercez votre act	_				S3Q05a. Possédez-vous d'autres structures de												
1. A vous (propriétaire) 2. Loué 3. Prêté					_	_		même type dans le département? 1. Oui 2. Non										
4. Squatté								Օս Q05b. Si Օ ւ	2. Non	lo nomb			1					
L	5. Autre (Précisez)						33	QUOD. OI OU	ii doillez	ie nomi	ле							
S3Q06. Qui a créé cette unité de production ou a pris la décision de mener cette activité ? 1. Vous-même, seul 2. Vous-même avec d'autres personnes																		
3. Vos parents/Un (des) membre(s) de votre famille 4. D'autres personnes S3Q07. En quelle année avez-vous commencé à exercer cette activité ?																		
	S3Q07. En quelle anné	e avez	-vous comme	encé à ex	ercer c	ette ac	ctivité ?		_									
	S3Q08. En quelle anné	e avez	-vous comme	encé à di	riaer ce	ette str	ucture?						1 1 1					
L	•										illaiant (v	.						
	S3Q09. Au moment où				iger cet	te stru	icture, c	ombien de p	ersonnes	y trava	ilialent (y	' l 1	1.1					
L	compris le principal dir	igeant	et le promot	eur) (——I——I					
	SECTION 4	: EMI	PLOI															
S4	Q01a : Effectif total de	s empl	loyés en 2014	4 (y comr	oris le n	rincip	al S4	Q01b : Rém	unération	totale a	nnuelle e	n 2014 (en					
di	rigeant et le promoteur))					mi	liers FCFA)		_ _		(
S4	Q02. Caractéristiques	de la n	nain-d'œuvre	(Si plus o	de 5 em	ployés	, prendre	une feuille s	supplémen	taire)								
					_			Niveau	formation		Statut		ration du					
N°	Nom		Fonction/sp	écialité	Paren té	Sexe	Age	d'instruct	professio	Ancien neté	dans		er mois vité (en					
					ie			ion	nnelle	Hete	l'emploi		s F CFA)					
1					l							_	_ _ _					
2													_ _ _					
3					<u> </u>		<u> </u>	<u> </u>	<u> </u>			<u> </u>	<u></u>					
4													_ _ _					
						.					1	l						
5												<u> </u>	_ _ _					
С	ode parenté :	Code S	Sexe: Cod	de âge				Cod	de Niveau d	'instruct	tion :							
	Chef de la	1. Maso	culin 95 si	âge≥95 an		1- Aud	cun,		4. Se	condaire	général 2	^{id} cycle,						
2	structure/promoteur Conjoint du chef	2. Fémi	inin 98 s	i Ne sais P	as	2. Prir		, , 14er 1	5. Se	condaire	technique	1er cycle.						
3.	Enfant du chef		dans l'emploi			3. Sec	condaire g	énéral 1 ^{er} cycl		condaire Ipérieur	technique	2" cycle,						
	Autre parent Non apparenté		nanent, poraire/saison	nier				Code	formation p		nnelle :							
) 	non apparente						ole technic	lue	4. Pe	tite entre	prise (com		i)					
						2. Gra	ınde entre	prise			par la pratio	que						
	CECTION 5	. CIII	DEDE DAA	TEATE	C	J. DU	père au fil	5	6. Au	иге								
	SECTION 5												,.					
S5(Q01. Quel a été le mont	tant de	votre chiffre	d'affaire	s au co			A quel mois			re avez-v	ous réali	sė le					
du	dernier mois d'activité	? _	_	_ _ (FC	FA)			'affaires le n e montant	IIOINS EIEV	면 (_ _	 (FC	:FΔ\					
SE.	Q02. A quel mois de l'a	nnés	larniàra ave-	-VOUS FÓS	licá la		- CIIII GZ	- montant	<u> </u>	_ _		(FC	^)					
	guz. A quel mois de l'a ffre d'affaires le plus él		ieilliele avez	-vous 188	moe ië		S5Q04. 0	Quel a été le	montant o	de votre	chiffre d	l'affaires	au cours					
	nnez le montant		 _ _ _	_	(FC	FA)	de l'anne	e 2014 ?	<u></u>			_ _	(FCFA)					
				•	•													
	S5Q05. Ventilati	on du	chiffre d'affa	ires de l'a	année 2	2014												
T	1				-				T ₅		\/-:		Nature o					
	Nom du pro	oduit		Code	e produi	it	Unité	Quantité	Prix uni		Valeur ar en F (principa					
1								1	,,,,,,	,			client					
					_ _ _	_ _			<u> </u>									
					_ _ _	_ _												
Γ						_ _												
						_ _												
\dagger						· —·		1 1 1 1		1 1 1		<u> </u>						
+					<u></u>				·									
+			<u> </u>						· <u> </u>			<u> </u>	<u> </u>					
			T/	ΤΔΙ ΔΙ		. /[^	- I = V /						1 1					

¹Code principale client : 1. Entreprise commerciale, 2. Ménage/particulier résident, 3. Exportateur direct

S6C	O1. A combien estimez-vous toutes vos dépenses re l'activité au cours du dernier mois d'activités ?	elative	s à										imez										es I		ativ	/es
	_ _ _ _ (en FCFA)				en F			- a	u c	-00	د اد	uc	i aii	1166		17	<u>.</u>	<u> </u>	<u>-</u> -	<u> </u>		<u> </u>		<u>—</u>		
	3. Ventilation des charges de la structure													<u> </u>						_						
N°	Charges	Valeu	ır d	le d	lern	nier	mo	ois	d'a	cti	vité	e (e	n Fcf	a) \	/ale	eur	tot	ale	de	l'a	nne	ée 2	2014	1 (6	en I	-cf
01	Rémunérations et primes				<u> </u>	<u> </u>		<u> </u>	_	_		_ _					<u>L</u>	<u>L</u>	<u>L</u>	<u>L</u>	<u> </u>	上	<u>_</u>	<u>L</u>	<u> </u>	
02	Matières premières/intrant								_	_ _	_ _	_ _	_ _				<u></u>	<u>_</u>	<u></u>	<u>L</u>	<u> </u>	<u></u>	<u>_</u>	<u> </u>	_	_
03	Coûts d'achat des produits vendus			<u> </u>	<u> </u>	<u> </u>		<u> </u>	_	_	_ _	_ _	_				<u></u>	<u>L</u>	<u></u>	<u>L</u>	<u> </u>			<u></u>	_	_
04	Loyer/ Loyer imputé			<u></u>		<u> </u>		<u></u>		<u></u>		_ _	_ _			<u> </u>	<u>L</u>	<u> </u>	<u></u>	<u>L</u>	<u> </u>	<u></u>	<u>_</u>	<u></u>	<u> </u>	<u> </u>
05	Eau	l		<u> </u>	<u> </u>	<u> </u>		<u> </u>	_	_	_ _	_ _	_ _				<u></u>	<u>L</u>	<u> </u>	<u> </u>	<u> </u>	<u>_L</u>	<u></u>	<u> </u>	<u> </u>	_
06	Energie (gaz, électricité, carburant, etc.)	l				_		<u> </u>		_		_ _	_				<u>L</u>	<u>_</u>	<u> </u>	<u>L</u>	<u> </u>	<u>_</u> _	<u>_</u>	<u> </u>		<u> </u>
07	Téléphone, Internet				_	<u> </u>	<u> </u>	<u> </u>	_	_	_ _	_ _	_				<u> </u>	<u>L</u>	<u> </u>	<u> </u>	<u> </u>	<u></u>	<u></u>	<u> </u>	_	_
80	outillage			<u> </u>					_	_ _	_	_ _	_				<u>L_</u>	<u>_</u>	<u></u>	<u>L</u>		<u>_</u>		<u> </u> _	_	_
09	Transport/Manutention	l			<u> </u>					_ _	_ _	_ _	_ _				<u>L_</u>	<u></u>	<u></u>	<u></u>	<u></u>	_ _		_	_	_
10	Impôts (Patente, impôt sur le revenu)			<u> </u>	_		_		_	_ _	_ _	_ _	_				<u> </u>	<u></u>	<u> </u>	<u>L</u>	<u></u>	_ _		_	_	_
11	Impôts locaux (ticket, OTVP ¹ , impôt libératoire, etc.)			<u></u>	_		_[<u> </u>	_	_		_ _	_			<u> </u>	<u>_</u>	<u></u>	<u></u>	<u>L</u>		<u>_</u>		<u></u>		_
12	Droit d'enregistrement et de bail			_					_	_ _	_ _	_ _				<u> </u>	<u>L</u>	<u></u>	<u></u>	L	<u></u>	<u>_</u>		<u></u>	_	_
13	Autres charges (à préciser)				_	_	_	<u> </u>	_	_ _	_ _	_ _	_				<u> </u>	<u></u>	<u> </u>	<u>L</u>	<u></u>					_
	¹ OTVP : Occupation Temporaire de la Voie Publique																									
	SECTION 7 : CLIENTS, DEMANDE ET	r con	NC	CU.	RR ¬	_																				
	Q01. Quel est votre principal client? intreprise commerciale, 2. Ménage/particulier 3. Exportateur di	rect	_	_		1	env	ers	s v	os	cli	en	ratég ts ? 'ils se					g a	do	pt	9Z-'	VO	us			
1. E 2. A 3. E 4. S	Q02. Comment fixez-vous les prix de vos produits ? In fixant un pourcentage constant sur vos prix de revient In près marchandage avec les clients In fonction des prix des concurrents In it in prix fixé par votre association In it in the volume of the vol	2. Vous cherchez à vous faire connaître (en p salons et autres foires) 3. Vous prospectez vos clients 4. Autre (Précisez)											1 pa	 -	:ipa	_										
vot 1. E 2. E 3. E	Q03. Quel est le principal mode de fixation du volumere production? In fonction des commandes fermes que vous recevez In fonction de votre capacité de production Intereur (Précisez)	e de	_	_			S70 d e v l. sւ ß. éզ	/os upé	rieu	on	cu	rix rre	sont nts h	cor ors 2. In 4. Ne	du férie	dé eurs	épa s	ar i	rap	pc ent	ort :	àc	:eux	(I_	
	SECTION8 : ORGANISATION ET I	RELA	ΛT	'IC)N	Α	V	EC	L	.'I	ΞT	Ά	Γ													
Co	Q01. Connaissez-vous au niveau du Groupement, mmune ou département, des associations de fessionnels liées à la culture ? Oui 2. Non, 3. Ne sais pas Si 2 ou 3, allez à S8Q03	<u> </u>	.]		oı ap	u p	lus	ie	urs Ico	de one	e c que	es e (f	éjà a insti inan → ;	tutio cier,	ons , etc	/st	ruc	dei ctu	ma res	nd s p	e à oui	ı uı r u	ne n			
	Q02. Si oui êtes-vous membre de l'une de ces cociations ? 1. Oui 2. Non	<u> </u>					07. avor						onse favor							ė ét	ait	: :				
	ui, donnez le nom de l'association		\dashv		C C	<u>8</u> ^	U5	Ç;	for	٧c	rak	١I٥	quel	ام ما	rai+	\ <u>'</u>	tre	<u>۲</u>		é ·						
ass	203. Pensez-vous qu'en vous regroupant en sociation, ONG, coopérative ou GIC, vous pourrez eux défendre vos intérêts ou vous faire connaître?	<u> </u>			Sa 1.	atis Trè	sfac es s	ctic atis	on fait	de ;	се 2.	Sa	dem tisfait	nand	ie 3. In	diff	ére	ent	4	. In	sati				I_	
	Q04. Connaissez-vous les structures d'appui aux ites entreprises ? 1. Oui 2. Non →S8Q11	<u> </u>			qı ca se	uel adı ect	co	nqı I'uı	ue n p	ve ro	na jet	nt d'a	des papu appu 2. No	oarte i aux	ena x o	ire péi	s s	suiv eur	var rs o	nts de	da vot	ans tre	s le	1		
1. 2. 3. 4.	Q05. Si oui comment en avez-vous eu nnaissance (donnez la 1 ^{ere} source d'information) ? Par le « bouche à oreille » (famille, ami, voisin, etc.) Par mon milieu professionnel Par une association Par une visite de l'institution Par la publicité (dépliant, affiche, radio, télévision)	<u> </u>			b. Si la	. A 8Q de	utro 10. ern	Si ièr	οι	лi,	Qu ve E	el nti ta	preci a été on re t	l'an eçue	nné			e m	non				n F (A) (e e
	Autre (Précisez)	I	1		I M	ont	ant		ı	1	ı	1	1	1 1	i	1 1	ıl	1	1 /		1	1	1	1	1 1	- 1

S8Q11. Avez-vous déjà participé aux activités suivantes 1. Oui, 2. Non				de	Q13. Avez-vous eu des problèmes avec les agents l'Etat venant des institutions suivantes au cours	
a. Foire d'exposition organisée au niveau du Groupement., b. Festival/salon au niveau de la commune,				s douze derniers mois dans l'exercice de votre ivité ? 1. Oui, 2. Non		
c. Festival/salon au niveau de la commune, c. Festival/salon au niveau du Département,					Mairie,	
d. Festival/salon régional,				b. F	Forces de l'ordre (police, gendarmerie, etc.),	<u>i_i</u>
e. Festival/salon national (SIARC, etc.),					mpôts,	<u> </u>
f. Festival/salon international g. Autres (à préciser)				d. N e. <i>A</i>	MINAC(Ministere des Arts et de la Culture) Autres	
S8Q12. Avez-vous eu une ou plusieurs distinct	ione		1	580	Q14. Comment sont vos relations avec le MINAC ?	
lors de l'une de vos participations ? 1. Oui 2. Non				1. T	rès bonne 2. Bonne 3. Mauvaise 4. Tres mauvaise as de relation	
SECTION 9: DIFFICULTES ET			VES	5		
S9Q01. Avez-vous des problèmes ou des diffic domaines suivants :	ultés dan	s les			S9Q02. Pour résoudre vos problèmes actuels, souhaiteriez-vous des aides dans les domaines	
 a) Approvisionnement en matières premières (qualité ou quantité) 	1. Oui 2.	Non			a) Formation technique 1. Oui 2. Non	1 1
 b) Ecoulement de votre production/service (manque de clientèle) 	1. Oui 2.	Non			b) Formation à l'organisation et aux 1. Oui 2. Non	
 c) Ecoulement de votre production/service (trop de concurrence) 	1. Oui 2.	Non			c) Assistance pour 1. Oui 2. Non	
d) Trésorerie (difficultés d'accès au crédit)	1. Oui 2.				l'approvisionnement	
e) Recrutement de personnel qualifié f) Manque de place, de local adapté	 Oui 2. Oui 2. 		 		machines/équipements modernes	
g) Manque de machine, d'équipements	1. Oui 2.	Non	 		e) Accès au crédit 1. Oui 2. Non	
h) Difficultés techniques de fabrication	1. Oui 2.				f) Accès aux informations sur le 1. Oui 2. Non marché	<u> </u>
i) Difficulté d'organisation, de gestion	1. Oui 2.	Non			g) Accès à des grosses commandes 1. Oui 2. Non	
j) Trop de réglementations, d'impôts et de taxes	1. Oui 2.	Non			h) Enregistrement de votre activité 1. Oui 2. Non	
 k) Trésorerie (difficulté de remboursement des des crédits contactés antérieurement 	1. Oui 2.	Non	 		i) Publicité pour vos nouveaux 1. Oui 2. Non produits	<u> </u>
Trésorerie (difficulté de règlement des des créances auprès de la clientèle)	1. Oui 2.	Non			j) Autre (Précisez) 1. Oui 2. Non	1 1
m) Autre (Précisez)	1. Oui 2.	Non				ı——ı
OCCOR Design to be below 1971 at 1971				3900	6. Si oui, souhaiteriez-vous que vos enfants	
S9Q03. Donnez trois principales difficultés qui vous empêchent de développer votre					s proches prennent la relève de votre activité	
structure?			а	près	vous ? 1. Oui 2. Non	-I
 Manque de matières premières 	1				7. Pensez-vous que l'année prochaine, votre	1
 Manque de clientèle Trop de concurrence 		1 ere			ice va ?	
Difficultés d'accès au crédit			1	.s an	néliorer 2. rester stable 3. diminuer	
5. Manque de personnel qualifié	1 1 1	2 ^{eme}	5	39Q0	8a. Seriez-vous favorable à un crédit à faible	ı
 Manque de place, de local adapté Problèmes de machines, d'équipements 	''	_			l'intérêt pour booster vos activités?	.l
8. Difficultés techniques de fabrication	1			1.0	ui 2. Non Sinon allez à S9Q10a.	
 Problèmes d'organisation, de gestion Trop de réglementations, d'impôts, de taxes 		3 ^{eme}				
11. Difficulté de remboursement des crédits					8b. à quel taux d'intérêt maximum serez-vous	%
12. Difficulté de règlement des créances			p	rët a	accepter ce crédit ?	/0
13. Autre (Précisez) 14. Pas de problème de développement						
S9Q04. Quels sont les équipements/matériels o avez le plus besoin pour être performant et acc			S	9Q0	9a. Si oui à combien estimez-vous le montant de ce c	rédit
production ?			٩	ເອດດ	9b. Quelle est l'amélioration espérée dans votre	
Equipements/matériels (citez par ordre d'importance)	Quai /nom				action ? (en %) _ %	
1-	1 1		S	39Q1	0a. Envisagez-vous dans les 6 mois à venir,	
2-					oyer d'autres personnes pour satisfaire aux ns de vos clients?	
3-		_			10b. Si oui Combien de personnes ?	┙
4-	1		S	39Q1	1. Espérez-vous étendre vos activités dans	
5-			'	aver	nir ? 1-Oui 2-Non	
S9Q05. Pensez-vous qu'il y a un avenir pour	,		5	39Q1	2. Serez-vous favorable à la construction	
une structure comme la votre					Mairie d'une salle d'exposition de produits	
1. Oui 2. Non		_	p	our	attirer de nouveaux clients et vous faire	•
					aître ? 1- Très Favorable, 2-Favorable,	
			_3	-Indiff	érent, 4-Pas favorable	

MERCI DE VOTRE COLLABORATION